

## СТАТУС ЧАСТОТНОГО ПРЕОБРАЗОВАТЕЛЯ С ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТОЧКИ ЗРЕНИЯ

В компанию ООО «ПолюсПлюс» неоднократно поступают вопросы, связанные со статусом приобретаемого клиентом преобразователя частоты с экономической точки зрения.

Ответ на этот вопрос неоднозначен.

1. Если частотный преобразователь приобретается исключительно как устройство, которое будет самостоятельно управлять электродвигателем на одном конкретном технологическом процессе, то данное устройство необходимо причислить к группе основных производственных фондов. Т.е. устройство непосредственно используется на конкретной производственной операции, и часть собственной стоимости переносит на готовый продукт (полуфабрикат). В данном статусе на устройство распространяются такие термины, как: средний срок службы, экономические показатели эффективности от внедрения, размер амортизационных отчислений и т.д.
2. Если же частотный преобразователь приобретается как элемент модернизации (усовершенствования, внедрения, замены и т.п.) сложного технологического оборудования, то его статус, с экономической точки зрения, будет относиться к дополнительному, вспомогательному оборудованию, а по сути его необходимо рассматривать как запасную часть (типовой элемент замены – ТЭЗ, узел, компонент и т.п.). В данном случае запасная часть – преобразователь частоты лишь улучшает (оптимизирует) общие технические (технологические) показатели сложного оборудования, в котором он применяется. Соответственно, при данном статусе приобретаемых преобразователей частоты (запасных частей) и при необходимости обеспечения непрерывности технологического процесса, не редко на предприятиях происходит закупка сразу нескольких подобных устройств впрок для оперативной замены вышедшего из строя узла или компонента. В случае выхода из строя запасной части, составляется соответствующий акт, запасная часть заменяется на новую. При формировании закупок запасных частей на будущее, указывается необходимое количество единиц данной запасной части.

Автор статьи: **Садков Сергей Александрович**